

- ✓ *Aumenta el rendimiento*
- ✓ *Rebaja el Costo*
- ✓ *Aumenta la Agilidad de Respuesta*
- ✓ *Mejora la Relación con tus clientes*
- ✓ *Acorta el tiempo de Comercialización*
- ✓ *Impulsa la Innovación*
- ✓ *Mejora la Eficiencia*
- ✓ *Aumenta la Capacidad de Adaptación*
- ✓ *Facilita la transparencia de Negocios*
- ✓ *Garantiza el Cumplimiento Regulatorio*



SOLUCIONES WEB

Soluciones a la medida de nuestros clientes, incluye todo el diseño, y módulos para conducir su negocio en línea.

Página 2

CONSULTORÍA

Nuestro enfoque está orientado a entender su modelo de negocio para innovar en áreas que le permitan mejorar su propuesta de valor.

Página 4

OUTSOURCING

Si no tiene tiempo para administrar su portal, nosotros lo hacemos por Ud. Desde relaciones públicas, hasta generación de contenido.

Página 8

SU EMPRESA DE MILES DE DÓLARES TIENE UNA PÁGINA DE USD 200.- ?

Lo vemos todo el tiempo. Miles de oportunidades perdidas, centenares de esfuerzos desperdiciados. Todo porque alguien erróneamente pensó que Internet no era nada más que un brochure electrónico 1.0 - Su sitio Web tiene el potencial de ser su canal de ventas más influyente y oportuno, además de una de las mejores herramientas de marketing hoy en día. Sus prospectos no sólo visitan su sitio Web, ellos lo experimentan. Ellos lo perciben. Ellos te juzgan por ello...

Para tener éxito en el entorno en línea, altamente competitivo - necesitarás crear múltiples oportunidades para convertir a los clientes; ofrecer un mejor servicio al cliente, reducir sus costos y automatizar tareas. Nuestros servicios están diseñados para conectar las áreas de su organización en línea donde los costos de operación son más bajos y las compras y las interacciones con los clientes se producen de forma automática... Aunque cada servicio se muestra por separado, los mejores proyectos son el resultado de la combinación de varios servicios para asegurar el éxito y la viabilidad a largo plazo.

SOLUCIONES WEB

IMAGEN

Desarrollamos la imagen del portal desde cero, o si desea, usamos la imagen que actualmente está usando.

SOFTWARE

Integramos a su portal Web soluciones de negocios en línea, que incluyen:

- **COMERCIO ELECTRÓNICO**
- **CRM - GESTIONADOR DE RELACIONES DE CLIENTES**
- **E-MAIL MARKETING**
- **ZONAS SEGURAS / SUBSCRIPCIONES**
- **COMUNIDADES - ALREDEDOR DE SU MARCA**
- **ADMINISTRADOR DE CONTENIDOS**
- **REPORTES ANALÍTICOS PERSONALIZADOS**
- **HOSTING**



Desarrollamos toda la imagen de su página, diseño de la interface o, si desea; utilizamos su diseño...



No más webmasters!!

Mantén el control de tu negocio en línea.



Mantenga el Control

Una innovación en la gestión de Sitios Web – navegue por las páginas como su cliente lo haría pero con la opción de editar fácilmente su contenido. No más Webmasters!



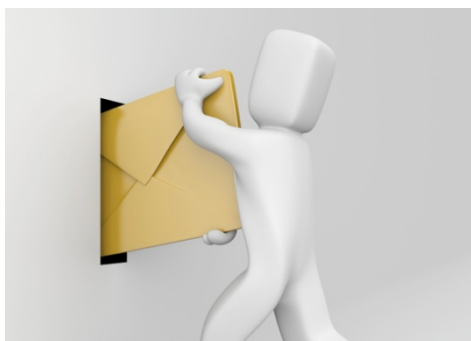
Automatiza Servicio al Cliente

Una base de datos con buscador sobre las preguntas más frecuentes de tus clientes. Este módulo mantiene contenido dinámico para que Ud. pueda agregar y gestionar fácilmente las preguntas y respuestas.



Comparte tus Mensajes

El E-mail Marketing es una de las formas más eficaces y rentables de marketing directo. Desarrolle boletines mensuales, campañas, consejos y/o trucos para permanecer en el “top of mind” de su cliente.



E-Mail Marketing Dirigido

Los esfuerzos de marketing más eficaces se dirigen a la audiencia que se preocupa más por su mensaje. Las listas le permiten segmentar su mensaje para que tenga el mayor impacto posible.



Construya Lealtad Basada en Relaciones 1 a 1

Envíe a sus clientes ofertas especiales, notas de felicitaciones y/o recordatorios en las fechas. Sin estrés, solo automatícelo y olvídese! Esto significa trabajar la relación 1 a 1 con su cliente.



Venda en Línea

La venta en línea puede ser de gran alcance – con millones de clientes potenciales buscándolo! Si Ud. está vendiendo fuera de línea, es probable que esté perdiendo una gran fuente de ingresos.



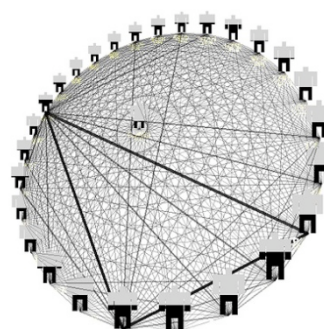
Venda lo que se le ocurra!

Ud. puede vender desde productos físicos, archivos MP3, libros electrónicos, lo que Ud. quiera! Gestione disponibilidad de inventarios y envío automatizado con opciones basadas en peso y volumen.



Programas de Lealtad y Fidelización

Ud. puede dar a cada cliente individual descuentos a los catálogos de cada producto. O, podría dar perfiles individualizados de descuento para animar a sus clientes a comprar. Una forma eficaz de generar lealtad.



Imagen, Diseño; y Estructura de la Información

Desarrollamos toda la imagen de su sitio Web. Estructuramos la mejor forma de comunicar su propuesta de valor al segmento al que Ud. se está dirigiendo. Estructuramos la información, diseño e imagen.

CONSULTORÍA

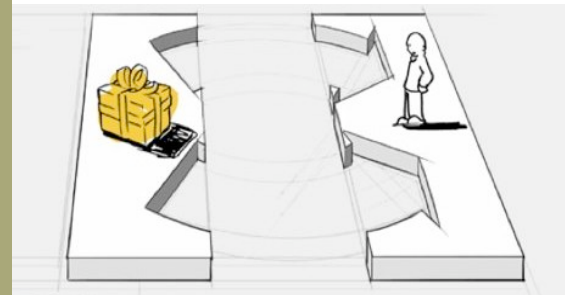


Nuestra metodología nos permite implementar exitosamente la tecnología integrada a las tácticas de marketing más conocidas como: Marketing Mix. El objetivo? Sembrar una semilla estratégica con metodologías claras, para que nuestros clientes puedan continuar desarrollando eficientes campañas de comunicación a través de herramientas tecnológicas integradas a su estrategia y estructura de negocio.

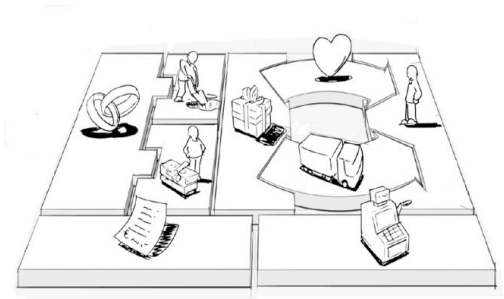
Nos involucramos en los resultados – Nuestro objetivo es lograr los resultados definidos, dependiendo el nivel de compromiso del cliente. Si es que Ud. no gana, nosotros no cobramos. Ofrecemos una variedad de asesorías enfocadas en la estrategia de: *Go-To-Market: Que vender? A Quien Vender? Como Vender?* Entregamos un reporte sobre los siguientes puntos:

1. *INTEGRACIÓN DE TECNOLOGÍA AL MARKETING MIX*
2. *ESTRUCTURA DE LA INFORMACIÓN*
3. *MODELO DE NEGOCIO*
4. *CAPACITACIÓN – MODULOS GO-TO-MARKET*

Segmentación & Propuesta de



Modelos de Negocios



ACCIONES ESTRATÉGICAS

Nuestras acciones están orientadas hacia el mercado, empujando las tres áreas clave de la estrategia Go-To-Market. Este enfoque permite profundizar nuestros servicios para distintos modelos de negocio, enfocándonos siempre en la rentabilidad de las ventas. Nuestras soluciones integrales, incluyen la implementación de software para negocios en línea; y varían desde la consultoría administrativa/ financiera hasta la comunicación interna, dependiendo de las necesidades de cada proyecto. Nos involucramos en los resultados.

SOLICITAR COTIZACIÓN

Nuestro Enfoque Go-To-Market:

- Qué vender?

- A Quien Vender?

- Como Vender?



Actuamos estratégicamente en tres dimensiones:

- PORTAFOLIO DE OFERTAS._ Análisis de oportunidades y debilidades en el portafolio de productos de nuestros clientes. Estructura de Precios, Fijación de Precios - Target, Propuesta de Valor, Posicionamiento y Diferenciación.
- BASE DE CLIENTES._ La administración actual de sus clientes es clave para potenciar ventas. Segmentación del Cliente, Mapas de comunicación, CRM en línea. Fidelización, prospectación, retención de clientes. Mejoras en el servicio al cliente.
- MODELOS DE VENTA._ ECommerce / Venta Directa / B2B (BUSINESS2BUSINESS) / Multinivel. Trabajamos con nuestros socios estratégicos en áreas clave de su negocio. Innovamos su negocio de forma integral!

INTEGRACIÓN DE TECNOLOGÍA

Contar con una base de datos integrada a su sitio Web le ayuda a identificar los objetivos con detalle y con perspectiva para el análisis. La base de datos de sus clientes actúa como el cerebro de la empresa, donde el sitio Web se convierte en la presentación de la organización. Nuestro enfoque le ayuda a identificar, atraer, abordar y retener sus clientes en los 4 niveles del ciclo de ventas.



Todos los aspectos de la ranura de la solución, en conjunto con el objetivo de impulsar el negocio. Cada faceta del sistema se construye para impulsar y complementar las otras partes.

1. Compra su producto

SU CLIENTE COMPRA UNA LÍNEA DE SUS PRODUCTOS.



2. Alimenta Base de Datos

LOS DETALLES DE SU CLIENTE INGRESAN A SU CRECIENTE BASE DE DATOS



3. E-mail-Marketing

UNA SEMANA MÁS TARDE UN MAIL DE SEGUIMIENTO CON UNA CAMPAÑA DE CORREO ELECTRÓNICO QUE OFRECE 20% DE DESCUENTO



4. CRM Automatizado

SU CLIENTE RECIBE EL E-MAIL Y SE EMOCIONA



5. Fidelización

SU CLIENTE RETORNA A SU TIENDA Y HACE OTRA COMPRA



6. El Ciclo empieza otra vez

EMPIEZA AUTOMÁTICAMENTE UN CICLO INTEGRADO DE VENTAS, MARKETING Y ADMINISTRACIÓN DE CLIENTE.



OUTSOURCING

No tiene suficiente tiempo para hacerlo? No se preocupe, nosotros lo hacemos por Ud. Nos involucramos en las áreas clave para que su organización mantenga una presencia en línea totalmente integral.

Manejamos la presencia de su marca en redes sociales, directorios web, blogging y micrositios para que tenga una exposición enfocada al target al cual quiere

dirigirse.

No se preocupe más por su presencia en línea.

“DEJE EL TRABAJO DE SU PRESENCIA DIGITAL A LOS ESPECIALISTAS”

Nos encargamos de todos los detalles para potenciar la exposición de su marca en línea y optimizar el retorno de su inversión.

Contáctenos para cotizar su proyecto ahora!



- RELACIONES PÚBLICAS
- SOCIAL MEDIA
- CAMPAÑAS E-MAIL MARKETING
- E-COMMERCE
- GENERACIÓN DE CONTENIDO
- PRESENCIA DIRECTORIOS
- CONDUCIR NEGOCIO EN LÍNEA



SOLUCIONES
WEB

CONSULTORÍA

OUTSOURCING

GoTomarket
web strategy

www.Go-To-Market.biz

QUITO - ECUADOR
PASAJE C N44-49 Y CARVAJAL
+ 593 2-511-4129
+ 593 8-723-5499

BUENOS AIRES - ARGENTINA
ESTOMBA 2463
+54 11-4542-5133
+54 11-4541-7043



facebook.com/pages/Go-To-Marketbiz/



[@GoToMarketEC](https://twitter.com/GoToMarketEC)